

# SNBA'12

**6ª Semana Nacional de Business Angels**

**19-23 Novembro 2012**

***Business Angels: Investidores em Contraciclo***

*Roadshow nacional de investidores e empreendedores  
que acreditam num futuro para além da crise*

# SNBA'12

## ORGANIZAÇÃO E APOIO

### ORGANIZAÇÃO

# FNABA

FEDERAÇÃO NACIONAL  
DE ASSOCIAÇÕES DE  
BUSINESS ANGELS

### APOIO INSTITUCIONAL



**IAPMEI**  
Parcerias para o Crescimento



**COMPETE**  
PROGRAMA OPERACIONAL FACTORES DE COMPETITIVIDADE



# SNBA'12

## ENQUADRAMENTO

Portugal assiste a um período de dificuldades para empresas e indivíduos ao qual não é indiferente a diminuição de investimento direto público e estrangeiro. Esta ausência revela-se na extinção de postos de trabalho, numa diminuição acentuada do consumo e na preferência – mesmo de investidores nacionais, por mercados onde os índices de confiança se apresentam mais favoráveis.

**Os Business Angels contrariam toda a lógica de crise e optam por investir em Portugal, criando emprego, acreditando em empresas recentemente criadas e que apresentam um elevado potencial de crescimento podendo vir a ser os casos de sucesso de amanhã.**

# SNBA'12

## ENQUADRAMENTO

A 6ª Semana Nacional de Business Angels realiza-se num contexto propício aos investimentos por parte dos Business Angels para o qual contribuem:

- contexto de crise/ oportunidade
  - desemprego de quadros intermédios qualificados com aspirações empreendedoras
  - instabilidade dos mercados financeiros
  - estabilização do número de investidores Business Angels em Portugal
- 
- período de vigência do **Fundo de Co-Investimento implementado no âmbito do Programa COMPETE (QREN)** que permite que o investimento de €12.5 milhões por parte de Business Angels seja alavancado até €42 milhões, numa iniciativa que decorre até Junho de 2013. **Com €8.2 milhões já investidos em 56 investimentos , €34 milhões estão ainda disponíveis para investimento nos próximos 9 meses**

# SNBA'12

## SOBRE A VI SNBA

**Coimbra**

**Covilhã**

**Évora**

**Faro**

**Guimarães**

**Lisboa/ Cascais**

**Marinha Grande**

**Porto**

**Santarém**

**Viseu**

**Sessões de esclarecimento e  
debate sobre o papel dos  
Business Angels**

**Apresentação pública de  
empresas financiadas**

**Apresentação de projetos à  
procura de investidores**

**50 oradores  
convidados**

**800 participantes**

**apresentação de  
30 projectos**

**cobertura mediática  
nacional e regional**

### **Objectivos**

- » promover os recursos ainda disponíveis do fundo de co-investimento;
- » comunicar os investimentos recentemente realizados;
- » aumentar o número de Business Angels ativos nos clubes regionais;
- » sensibilizar investidores para que estes se afirmem como potenciais Business Angels;
- » sensibilizar os empreendedores para que estes considerem esta forma de financiamento como alternativa e complementar às tradicionais;
- » aproximar empreendedores e investidores;

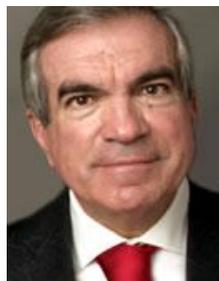
# SNBA'12

## SOBRE A VI SNBA

### Participantes das edições anteriores:



*Luis Filipe Costa,  
Presidente do  
Conselho Directivo  
do IAPMEI*



*Mira Amaral, Presidente  
do Conselho Consultivo  
do Fórum para a  
Competitividade*



*Faria de Oliveira,  
Presidente do Grupo  
Caixa Geral Depósitos*



*Nelson de Souza ,  
Gestor do Programa  
Compete*



*Miguel Cadilhe,  
Ex-Ministro das  
Finanças*



Beja, 5ª SNBA



Torres Novas, 5ª SNBA



Marinha Grande, 5ª SNBA

# SNBA'12

## BUSINESS ANGELS

Business Angels são investidores informais que investem directamente em empresas em fase inicial de desenvolvimento (*seed* e *early stage*) para posteriormente realizar mais valias na alienação da sua participação a outros investidores, sejam estes internos à empresa (MBO) ou externos (SCR, concorrentes, IPO, entre outros).

A existência de Business Angels é fundamental para o crescimento de negócios nas primeiras fases de desenvolvimento, preenchendo uma falha que existe actualmente no mercado e onde poucas SCRs estão disponíveis para actuar, nomeadamente em capital *seed* e *early stage*. A satisfação desta procura de capital é fundamental para que possamos assistir ao aparecimento de empresas inovadoras e caminharmos para cenários de maior desenvolvimento.

As redes de Business Angels constituem um factor chave na aglomeração deste tipo de investidores e no conseqüente desenvolvimento económico de países como a França, Inglaterra ou EUA, onde esta actividade se encontra perfeitamente enquadrada no ciclo de desenvolvimento das empresas.

# SNBA'12

## SOBRE A FNABA

### MISSÃO

A Federação Nacional de Associações de Business Angels tem como missão **representar os interesses das várias Associações de Business Angels existentes em Portugal.**

Pretende, assim, ser uma entidade **conciliadora** e que contribua para o **fortalecimento e incentivo da actividade de Business Angel em Portugal**, à semelhança do que vários outros países europeus têm desenvolvido em prol desta actividade, como mostram os exemplos da ESBAN (Espanha), da BANSON (Alemanha), da France Angels (França), da BBAA (Inglaterra), a Europeia EBAN ou Mundial WBAA.

# FNABA

FEDERAÇÃO NACIONAL  
DE ASSOCIAÇÕES DE  
BUSINESS ANGELS

*A FNABA é associada da EBAN  
e membro honorário da WBAA*



### **OBJECTIVOS DA FNABA**

- » Promover e coordenar um conjunto de acções e actividades aptas a fomentar, quer o desenvolvimento individual de cada uma das suas associadas, quer, simultaneamente, o seu inter-relacionamento conjunto gerador de importantes concretizações;
- » Dar apoio a projectos conjuntos entre associações, e encaminhar planos de negócios consoante as potencialidades de desenvolvimento existentes nas várias Associações;
- » Organizar actividades e iniciativas comuns de forma a divulgar e a fomentar amplamente o financiamento, via investidores informais, no mercado de capital de risco em Portugal.

## O PAPEL DAS ASSOCIAÇÕES DE BUSINESS ANGELS

### Programas de preparação para o investimento

Programas estruturados ou pontuais para optimização do processo de investimento:

- Aconselhamento dos empreendedores ao nível da elaboração do Business Plan e das apresentações aos investidores;
- Apoio aos investidores (ICR) em termos de aconselhamento jurídico e fiscal e promoção de reuniões com outros BA;
- Promoção de reuniões entre Empreendedores e Investidores (BA e/ou SCR) na divulgação e apresentação dos projectos.

### Sindicatos de Business Angels

Apoio na constituição de sindicatos de Business Angels com vista a aumentar:

- O montante do valor investido e poder de negociação dos Business Angels;
- A coordenação dos aspectos legais e de investimento;
- A optimização do *Due Diligence* e da monitorização do investimento.

# SNBA'12

## SOBRE A FNABA

### MEMBROS FUNDADORES

- » Invicta Angels
- » Assoc. Investidores Capital Risco Covilhã
- » Clube de Cascais
- » Business Angels Club
- » Assoc. de Business Angels do Algarve

### MEMBROS ADERENTES

- » Vima Angels (Guimarães)
- » Clube de Business Angels do Alentejo
- » Coimbra – Centro Business Angels
- » Marinha Grande
- » Santarém



### **FNABA – Federação Nacional de Associações de Business Angels**

**Francisco Banha – Business Angels Club – [www.businessangels.pt](http://www.businessangels.pt)**

**Paulo Andrez – Business Angels de Cascais**

**Ricardo Luz – Invicta Angels – [www.invictaangels.pt](http://www.invictaangels.pt)**

**Paulo Cunha Ribeiro – Business Angels da Covilhã**

**Tito Barra – Business Angels do Algarve**

**Vitor Barbosa – Business Angels do Alentejo**

**Carlos Remísio – Business Angels de Guimarães**

**Joaquim Menezes – Open Business Angels – Marinha Grande**

**José Basílio – Centro Business Angels – Coimbra**

**Pedro Nunes – Business Angels de Santarém**

tel. 21 441 64 60

fax. 21 441 73 87

[www.fnaba.org](http://www.fnaba.org)

[info@fnaba.org](mailto:info@fnaba.org)

**WWW.FNABA.ORG**